

Vi söker en engagerad och analytisk

Försäljningschef

Som försäljningschef kommer du att driva och leda försäljningsarbetet inom Eckerö Linjens landorganisation. Till dina arbetsuppgifter hör att utveckla och implementera strategier för försäljningsarbetet, både då det gäller försäljning av vår egen produkt och av turistiska produkter.

Vi söker dig som har ett analytiskt tänkande och förmåga att omsätta insikter till framgångsrika strategier. Du är duktig på att analysera data för att identifiera förbättringsområden och optimera resultat. Du jobbar med och leder våra avdelningschefer inom försäljningen för att säkerställa samordnade och effektiva försäljningsinsatser.

Som försäljningschef rapporterar du till VD. Du har en central roll i företaget och är medlem i vår ledningsgrupp med möjlighet att påverka och forma företagets framtid.

Är det här ett jobb för dig?

Närmare upplysningar ger Eckerö Linjens VD **Tomas Karlsson**; tomas.karlsson@eckerolinjen.ax, eller Marknadsdirektör **Maria Hellman-Aarnio**; maria.hellman-aarnio@eckerolinjen.ax Du kan även ringa till Tomas eller Maria på telefon +358 18 28 000.

Ladda upp din fritt formulerade ansökan samt CV senast den 23 februari på <http://jobb.eckerolinjen.se>



www.eckerolinjen.ax

.....

Eckerö Linjens fartyg M/S Eckerö bedriver trafik året om mellan Grisslehamn och Eckerö – kortaste vägen mellan Åland och Sverige. Eckerö Linjen Ab har 268 anställda, varav 59 iland och 209 ombord. Eckerö Linjen är en del av Eckerökoncernen, som bedriver verksamhet inom sjöfart och turism. Eckerökoncernen har ca 800 anställda. Mer information på www.eckerolinjen.ax och mer information om koncernen Rederi Ab Eckerö på www.rederiabeckero.ax